Znasz rynek rekrutacji i sprzedaży B2B, dobrze posługujesz się językiem angielskim i szukasz skali, która pozwoli Ci rozwinąć skrzydła?

Nazywamy się Randstad i jesteśmy globalnym liderem w usługach HR. My nie tylko sprzedajemy nasze usługi ale projektujemy rozwiązania, które napędzają największe przedsiębiorstwa. Jeśli budowanie strategicznych relacji, poszukiwanie najlepszych ekspertów na rynku i realny wpływ na rozwój biznesu to Twoja domena - dołącz do naszego zespołu w Gdańsku!

Poszukujemy osób ze znajomością obszaru Inżynierii lub HR&Administracja, które chcą dynamicznie rozwijać się sprzedażowo i rekrutacyjnie w jednym z tych zakresów na terenie województw: pomorskiego, zachodniopomorskiego oraz kujawsko-pomorskiego.

Poznaj nas bliżej!

Inżynieria:

konsultant_ka ds. sprzedaży i rekrutacji - Inżynieria, HR&Admin

Nr ref.: 54/5/2026/JP/268441/jobs.pl Gdańsk (pomorskie)

Oferujemy

· **stabilne zatrudnienie** w oparciu o umowę o pracę w globalnej firmie o ugruntowanej pozycji na rynku

· **atrakcyjny system wynagrodzeń** (podstawa + system premiowy bez górnego limitu), który w pełni wynagradza Twoje sukcesy sprzedażowe i rekrutacyjne

· **nowoczesne narzędzia pracy** i pełen pakiet szkoleń rekrutacyjnych oraz sprzedażowych, które pomogą Ci osiągnąć mistrzostwo w swojej dziedzinie

· **elastyczny model pracy hybrydowej**, zapewniający równowagę między życiem zawodowym a prywatnym

· **bogaty pakiet benefitów:** karty sportowe, opieka medyczna, karta lunchowa (350 zł/msc), dodatkowe ubezpieczenie na życie, PPK

· **dodatkowe dni wolne** z okazji urodzin oraz na cele wolontariatu

· **wsparcie w rozwoju:** dofinansowanie do kursów, studiów podyplomowych, a także dostęp do platform do nauki języka angielskiego

· **różnorodne bonusy:** pakiet weterynaryjny dla pupili, refundacja na okulary, dostęp do aplikacji z ebookami, a także świętowanie stażu

Agencja zatrudnienia – nr wpisu 47

ta oferta pracy przeznaczona jest dla osób powyżej 18 roku życia

Zadania

· **rozwój sprzedaży:** aktywne pozyskiwanie nowych klientów w zakresie usług HR i tworzenie szytych na miarę rozwiązań rekrutacyjnych na terenie województw pomorskiego, zachodniopomorskiego i kujawsko-pomorskiego

· **budowanie relacji:** nawiązywanie i utrzymywanie długofalowych relacji biznesowych z decydentami

· **reprezentacja:** reprezentowanie Randstad na branżowych spotkaniach, konferencjach i regionalnych targach pracy

· **zarządzanie projektami rekrutacyjnymi i ich realizacja:** samodzielne prowadzenie kompleksowych projektów rekrutacyjnych na stanowiska white collar w wybranej specjalizacji (Engineering & Manufacturing, lub HR & Administracja) – od pozyskania klienta po finalne zatrudnienie kandydata

· **analiza trendów:** śledzenie zmian na podległych rynkach pracy i elastyczne dostosowanie strategii sprzedaży do aktualnych potrzeb klientów

· **efektywność i organizacja:** samodzielne planowanie działań sprzedażowych i raportowanie wyników w systemach CRM i ATS

Oczekujemy

· **doświadczenia w sprzedaży usług B2B** (mile widziane branże: HR, doradztwo, szkolenia lub inne sektory usługowe) – **szukamy mocnych osób sprzedażowych**, które chcą rozwinąć skrzydła w branży rekrutacyjnej lub z solidnego doświadczenia w realizacji rekrutacji whire collar, gdzie Linkedin czy boolean search nie są Ci obce!

· **Bardzo dobrej znajomości języka angielskiego (minimum B2)** – warunek konieczny ze względu na współpracę z międzynarodowymi klientami w regionie

· Wysoko rozwiniętych umiejętności interpersonalnych i negocjacyjnych

· Samodzielności, proaktywności i doskonałej organizacji pracy własnej na szerokim rynku regionalnym

· Płynnej znajomości języka polskiego

· Orientacji na realizację celów biznesowych i ambicji w dynamicznym rozwijaniu portfela klientów w Polsce Północnej

· Czynnego **prawa jazdy kat. B** (mile widziane)