Szukasz nowych wyzwań w świecie wielkiej energetyki? Chcesz budować karierę u globalnego lidera rynku, który łączy ponad 100-letnią tradycję z najnowocześniejszymi technologiami pomiarowymi? Jeśli energetyka to Twoja pasja, a sprzedaż doradczą masz we krwi, ta oferta jest właśnie dla Ciebie!

To wyjątkowa okazja, aby stać się kluczowym ogniwem w procesie modernizacji infrastruktury krytycznej, odpowiadając za rozwój portfela zaawansowanych rozwiązań u największych graczy na rynku przesyłu i dystrybucji. Jako Inżynier ds. Sprzedaży będziesz mieć realny wpływ na bezpieczeństwo i efektywność energetyczną regionu, pracując w środowisku o najwyższych światowych standardach technicznych.

Inżynier ds. Sprzedaży (Kobieta /Mężczyzna) – Rynek przesyłu i dystrybucji energii elektrycznej

Nr ref.: 58/5/2026/MO/268445/jobs.pl Włocławek (kujawsko-pomorskie)

Oferujemy

- umowa o pracę w największej firmie produkcyjnej we Włocławku
- stabilne zatrudnienie w firmie z ponad 100-letnią tradycją
- międzynarodowe środowisko pracy
- rozwój zawodowy i podnoszenie kwalifikacji
- wyzwania i możliwość samorealizacji
- samochód, laptop oraz telefon służbowy
- premia uwarunkowana osiągniętymi celami sprzedażowymi
- prywatna opieka medyczna i ubezpieczenie grupowe dla Ciebie i Twojej rodziny,
- bezpłatne wejścia do wybranych klubów fitness
- kafeteria MyBenefit
- karta Multisport

Zadania

- samodzielna obsługa Klientów T&D oraz wizyty w subregionie
- doradztwo techniczne oraz sprzedaż produktów WEgrid Klientom bezpośrednim i partnerom handlowym
- osiąganie celów sprzedażowych poprzez rozwój relacji z Klientami (analiza klientów, identyfikacja potencjału, cross-selling, up-selling itp.)
- przygotowywanie i negocjowanie ofert oraz umów
- wsparcie projektów Klientów, w tym odbiory techniczne, dokumentacja, przepisy dotyczące opakowań, spotkania z Klientami, oprowadzanie po zakładzie itp.
- reprezentowanie firmy WIKA na targach, konferencjach i innych wydarzeniach branżowych
- praca z uwzględnieniem wewnętrznych wytycznych i w porozumieniu z CoE / działem wewnętrznym

Oczekujemy

- wykształcenie techniczne zawodowe oraz 5 lat doświadczenia lub ukończone studia inżynierskie
  oraz 3 lata doświadczenia (preferowana Politechnika, kierunek elektryk, elektormonter, elektrotechnik itp.)
- doświadczenie w dziedzinie techniki elektroenergetycznej, sprzedaży technicznej, pracy z Klientem
- znajomość języka angielskiego pozwalająca na stały kontakt mailowy i telefoniczny z Przełożonym oraz pracę w środowisku międzynarodowym
  dodatkowymi atutami będą:
- doświadczenie w pracy z Microsoft D365 i/lub F&O, tworzeniu aplikacji Power Apps
- znajomość MS SharePoint, MS SQL, oprogramowania ERP i jego zastosowania w procesach biznesowych
- Certyfikaty Dynamics D365 F&O

Agencja zatrudnienia – nr wpisu 47

ta oferta pracy przeznaczona jest dla osób powyżej 18 roku życia