

Dla naszego Klienta z branży systemów elektrycznej szukamy osoby na stanowisko Kupca strategicznego (m/k/n). Dołącz do nowoczesnego zespołu, który tworzy zaawansowane rozwiązania dla pojazdów na całym świecie i prześlij swoje CV już dziś!

Kupiec produkcyjny (m/k/n)

Nr ref.: 279/5/2026/AS/268683/jobs.pl Murowana goślina (wielkopolskie)

Offerujemy

- wpływ na projekty naszych klientów poprzez adaptację i optymalizację dokumentacji technicznej oraz wdrażanie nowych technologii produkcyjnych
- współpracę z klientami o zasięgu globalnym
- możliwość wykorzystania wiedzy inżynierskiej w procesach ofertowania i produkcji elementów elektrycznych
- stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- pracę w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku
- wdrożenie stanowiskowe oraz szkolenia w zakresie potrzebnym do realizacji powierzonych zadań
- szkolenia i kursy – finansowane lub dofinansowane
- elastyczny czas pracy – zaczynamy w godz. 7:30 – 9:00 oraz bezpłatny parking (także rowerowy) dla pracowników
- pracę zdalną (1 dzień w tygodniu)
- pakiet benefitów: prywatną opiekę medyczną, posiłki w zakładowej kantynie, ubezpieczenie grupowe, kartę Multisport, kartę Pluxee – dofinansowane przez pracodawcę
- świadczenia socjalne – bonus wakacyjny oraz świąteczny

Agencja zatrudnienia – nr wpisu 47

ta oferta pracy przeznaczona jest dla osób powyżej 18 roku życia

Zadania

- tworzenie strategii zakupowych dla określonych grup materiałów produkcyjnych
- inicjowanie i prowadzenie działań zmierzających do redukcji kosztów materiałów
- poszukiwanie i kwalifikacja nowych źródeł dostaw w kraju i za granicą
- negocjowanie warunków współpracy z obecnymi i przyszłymi dostawcami
- tworzenie zapytań ofertowych, analiza i wybór ofert dla nowych projektów
- aktualizacja danych dot. materiałów i dostawców w systemie ERP
- współpraca z innymi działami w firmie (w szczególności Działem Technicznym)
- raportowanie wyników pracy w oparciu o wskaźniki

Oczekujemy

- wykształcenie wyższe (ekonomiczne, techniczne lub matematyczne)
- bardzo dobra znajomość języka angielskiego (umożliwiająca prowadzenie negocjacji z zagranicznymi dostawcami)
- minimum 3-letnie doświadczenie w pracy na analogicznym stanowisku w firmie produkcyjnej
- umiejętność skutecznego prowadzenia negocjacji handlowych

- bardzo dobra znajomość programu MS Excel (praca z dużą ilością danych – analiza i prezentacja wyników)
- umiejętność logicznego i analitycznego myślenia
- kreatywność i silne zorientowanie na cel