Dla naszego Klienta – dynamicznie rozwijającego się dystrybutora zaawansowanego sprzętu przeładunkowego, recyklingowego oraz przemysłowego – poszukujemy ambitnej i samodzielnej osoby na stanowisko Regionalnego Kierownika Sprzedaży.

Jeśli posiadasz doświadczenie handlowe w sektorze technicznym, potrafisz budować trwałe relacje biznesowe i chcesz rozwijać się w branży nowoczesnych technologii oraz ciężkiego sprzętu – aplikuj i porozmawiajmy o szczegółach tej roli!

Regionalny Kierownik Sprzedaży

Nr ref.: 5/6/2026/RG/268840/jobs.pl Katowice (śląskie)

Oferujemy

- stabilne zatrudnienie w dynamicznie rozwijającej się firmy na rynku maszyn.
- atrakcyjny i przejrzysty system premiowy uzależniony od Twoich sukcesów sprzedażowych.
- narzędzia pracy, w tym samochód służbowy
- bogaty pakiet benefitów pozapłacowych:
  - prywatna opieka medyczna
  - dofinansowanie do nauki języków obcych.
  - dofinansowanie kursów i szkoleń podnoszących Twoje kwalifikacje.
  - dofinansowanie do zajęć sportowych (karty sportowe).
- przyjazną atmosferę pracy oraz regularne spotkania integracyjne w profesjonalnym zespole.

Zadania

- aktywne pozyskiwanie nowych klientów na wyznaczonym obszarze podległego regionu handlowego.
- utrzymywanie dobrych, profesjonalnych i trwałych relacji z obecnymi partnerami biznesowymi firmy.
- skuteczne wdrażanie strategii sprzedażowej firmy oraz realizacja wyznaczonych celów budżetowych.
- stałe monitorowanie rynku, analiza działań konkurencji oraz identyfikacja nowych szans i trendów rynkowych.
- doradztwo techniczno-handlowe w zakresie oferowanych maszyn i dopasowywanie rozwiązań do indywidualnych potrzeb klientów.

Oczekujemy

- minimum 3 lat doświadczenia w sprzedaży maszyn dla branży przeładunkowej, recyklingowej lub przemysłowej (warunek konieczny).
- udokumentowane sukcesy w aktywnym pozyskiwaniu nowych klientów w sektorze B2B.
- wyjątkowa łatwość w nawiązywaniu i utrzymywaniu relacji oraz wysoka kultura biznesowa.
- komunikatywna znajomość języka angielskiego lub niemieckiego (umożliwiająca swobodny kontakt handlowy/techniczny).
- bardzo dobra organizacja czasu pracy własnej, wysoki poziom samodzielności oraz silne

zaangażowanie.

- czynne prawo jazdy kat. B oraz gotowość do podróży służbowych na podległym terenie.

Agencja zatrudnienia – nr wpisu 47

ta oferta pracy przeznaczona jest dla osób powyżej 18 roku życia