Znasz rynek rekrutacji i sprzedaży B2B, płynnie posługujesz się językiem angielskim i szukasz skali, która pozwoli Ci rozwinąć skrzydła?

Nazywamy się Randstad i jesteśmy globalnym liderem w usługach HR. My nie tylko sprzedajemy nasze usługi ale projektujemy rozwiązania, które napędzają największe przedsiębiorstwa. Jeśli budowanie strategicznych relacji, poszukiwanie najlepszych ekspertów z obszaru finansów na rynku i realny wpływ na rozwój biznesu to Twoja domena - dołącz do naszego zespołu!

Poszukujemy osób ze znajomością obszaru finansów i księgowości LUB HR & Administracji oraz chcących rozwijać się sprzedażowo i rekrutacyjnie w tym zakresie na terenie województw: zachodniopomorskiego, pomorskiego, wielkopolskiego, śląskiego lub małopolskiego.

Poznaj nas bliżej!

Finanse i księgowość:

konsultant_ka ds. sprzedaży i rekrutacji - finanse, HR & administracja

Nr ref.: 175/6/2026/JP/269015/jobs.pl Szczecin (zachodniopomorskie)

Oferujemy

· **stabilne zatrudnienie** w oparciu o umowę o pracę w globalnej firmie o ugruntowanej pozycji na rynku

· **atrakcyjny system wynagrodzeń** (podstawa + system premiowy bez górnego limitu), który w pełni wynagradza Twoje sukcesy sprzedażowe i rekrutacyjne

· **nowoczesne narzędzia pracy** i pełen pakiet szkoleń rekrutacyjnych oraz sprzedażowych, które pomogą Ci osiągnąć mistrzostwo w swojej dziedzinie

· **elastyczny model pracy hybrydowej**, zapewniający równowagę między życiem zawodowym a prywatnym

· **bogaty pakiet benefitów:** karty sportowe, opieka medyczna, karta lunchowa (350 zł/msc), dodatkowe ubezpieczenie na życie, PPK

· **dodatkowe dni wolne** z okazji urodzin oraz na cele wolontariatu

· **wsparcie w rozwoju:** dofinansowanie do kursów, studiów podyplomowych, a także dostęp do platform do nauki języka angielskiego

· **różnorodne bonusy:** pakiet weterynaryjny dla pupili, refundacja na okulary, dostęp do aplikacji z ebookami, a także świętowanie stażu

Agencja zatrudnienia – nr wpisu 47

ta oferta pracy przeznaczona jest dla osób powyżej 18 roku życia

Zadania

· **rozwój sprzedaży:** aktywne pozyskiwanie nowych klientów w zakresie usług HR i tworzenie szytych na miarę rozwiązań rekrutacyjnych dla dedykowanej specjalizacji na podległym rynku regionalnym

· **budowanie relacji:** nawiązywanie i utrzymywanie długofalowych relacji biznesowych z decydentami (Dyrektorami Finansowymi, Głównymi Księgowymi, Dyrektorami HR)

· **reprezentacja:** reprezentowanie Randstad na branżowych spotkaniach, konferencjach i regionalnych targach pracy

· **zarządzanie projektami rekrutacyjnymi i ich realizacja:** samodzielne prowadzenie kompleksowych projektów rekrutacyjnych na stanowiska white collar w specjalizacji Finanse i Księgowość lub HR & Admin– od pozyskania klienta po finalne zatrudnienie kandydata

· **analiza trendów:** śledzenie zmian na podległych rkach pracy i elastyczne dostosowanie strategii sprzedaży do aktualnych potrzeb klientów

· **efektywność i organizacja:** samodzielne planowanie działań sprzedażowych i raportowanie wyników w systemach CRM i ATS

Oczekujemy

· Minimum **2 lat udokumentowanego doświadczenia w sprzedaży usług B2B** (mile widziane branże: HR, doradztwo, szkolenia lub inne sektory usługowe) – **szukamy mocnych osób sprzedażowych**, które chcą rozwinąć skrzydła w branży rekrutacyjnej

· **Doświadczenia w branży rekrutacyjnej** (minimum 2 lata na stanowiskach z obszaru white collar) – idealnie, jeśli znasz model pracy silnego konsultanta 360*. *Warunek ten jest elastyczny w przypadku posiadania doświadczenia w czystej sprzedaży usług B2B*.

· **Bardzo dobrej znajomości języka angielskiego (minimum B2)** – warunek konieczny ze względu na współpracę z międzynarodowym biznesem

· Znajomości polskiego rynku usług rekrutacyjnych

· Wysoko rozwiniętych umiejętności interpersonalnych i negocjacyjnych

· Samodzielności, proaktywności i doskonałej organizacji pracy własnej na szerokim rynku regionalnym

· Płynnej znajomości języka polskiego

· Orientacji na realizację celów biznesowych i ambicji w dynamicznym rozwijaniu portfela klientów

· Czynnego **prawa jazdy kat. B** (mile widziane)