Dla naszego Klienta, firmy zajmującej się kompleksową realizacją obiektów kubaturowych i przestrzeni komercyjnych , poszukujemy doświadczonego specjalisty na stanowisko Inżyniera sprzedaży i ds. obsługi gwarancyjnej.
Jeśli sprawnie poruszasz się w dokumentacji technicznej , a trudne rozmowy z klientem czy wyceny to dla Ciebie codzienność – aplikuj, chętnie opowiemy Ci więcej o tej roli!

Inżynier wycen i wsparcia technicznego

Nr ref.: 184/6/2026/RG/269027/jobs.pl Kraków (małopolskie)

Oczekujemy

- minimum 2–3 lat doświadczenia w budownictwie kubaturowym lub przemysłowym (mile widziane u generalnego wykonawcy lub przy adaptacjach powierzchni komercyjnych / fit-out)
- doświadczenia na stanowisku inżyniera sprzedaży, kosztorysanta, inżynier budowy lub inżyniera kontraktu
- biegłej znajomości programów do kosztorysowania (np. Norma PRO) oraz środowiska AutoCAD
- bardzo dobrej umiejętności czytania dokumentacji projektowej w zakresie architektury, konstrukcji oraz instalacji
- praktycznej znajomości technologii budowy hal stalowych/żelbetowych oraz procesów fit-outowych
- znajomości przepisów Prawa Budowlanego oraz zagadnień związanych z rękojmią i gwarancją w procesie budowlanym
- wysoko rozwiniętych umiejętności interpersonalnych: asertywności, odporności na stres w rozmowach z klientem, świetnej organizacji pracy

Agencja zatrudnienia – nr wpisu 47

ta oferta pracy przeznaczona jest dla osób powyżej 18 roku życia

Zadania

- weryfikacja dokumentacji projektowej: Analiza projektów (w tym planów zagospodarowania terenu, architektury czy instalacji) w celu precyzyjnego określenia zakresu potrzebnych robót na bazie zapytań od klientów.
- proponowanie rozwiązań alternatywnych: Aktywne szukanie i wdrażanie optymalizacji materiałowych oraz technologicznych, które przyniosą korzyści budżetowe i wykonawcze, przy zachowaniu wysokiej jakości.
- przygotowywanie wycen ofertowych: Terminowe i samodzielne opracowywanie wycen handlowych.
- bieżąca obsługa zgłoszeń reklamacyjnych: Przyjmowanie oraz procesowanie zgłoszeń od klientów.
- uzgadnianie zgłoszeń gwarancyjnych: Prowadzenie rozmów technicznych i weryfikacja zasadności roszczeń w relacji z klientami.
- zarządzanie sytuacjami kryzysowymi: Szybkie reagowanie oraz sprawne rozwiązywanie problemów w przypadku wystąpienia awarii na obiektach klientów.

Oferujemy

- elastyczność w zatrudnieniu: możliwość podjęcia współpracy w oparciu o umowę o pracę lub

kontrakt B2B

- samodzielność i decyzyjność: realny wpływ na procesy sprzedażowe oraz zarządzanie obszarem reklamacji i gwarancji
- rozwój w strukturach eksperckich: pracę przy zaawansowanych projektach z zakresu budownictwa przemysłowego i adaptacji powierzchni komercyjnych
- przyjazną atmosferę oraz narzędzia niezbędne do codziennej pracy.