Dla naszego klienta, międzynarodowego producenta i dystrybutora chemii budowlanej z segmentu premium – szukamy doradcy techniczno- handlowego, który potrafi doradzać, a nie tylko sprzedawać, chce pracować z rozwiązaniami tworzonymi z myślą o trwałości na lata, a nie na jeden sezon.
To rola dla osoby, która rozumie jakość, technologię i długofalowe relacje w branży budowlano-architektonicznej.

Brzmi jak praca dla Ciebie? Wyślij CV i porozmawiajmy.

doradca techniczno- handlowy

Nr ref.: 450/6/2026/RG/269307/jobs.pl Kraków (małopolskie)

Oferujemy

- stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- wynagrodzenie: podstawa + prowizja
- samochód służbowy (również do użytku prywatnego), telefon, laptop.
- pakiet benefitów (opieka medyczna, karta sportowa, ubezpieczenie).
- elastyczne podejście do czasu pracy oraz profesjonalne wdrożenie

ta oferta pracy przeznaczona jest dla osób powyżej 18 roku życia

Agencja zatrudnienia – nr wpisu 47

Zadania

- doradztwo techniczne na budowach oraz w biurach projektowych
- aktywne pozyskiwanie nowych klientów i budowanie długofalowych relacji (B2B/B2C).
- przygotowywanie ofert i prowadzenie negocjacji handlowych.
- prezentowanie produktów oraz analiza potrzeb rynku i klientów

Oczekujemy

- wykształcenia wyższego (budownictwo, architektura, konserwacja zabytków lub kierunki pokrewne).
- doświadczenia w sprzedaży lub obsłudze klienta (mile widziane w branży budowalnej)
- umiejętności skutecznej komunikacji z różnymi interesariuszami (inwestorzy, wykonawcy, projektanci, konserwatorzy zabytków)
- wysokiej kultury osobistej i profesjonalnego podejścia w kontaktach biznesowych
- prawa jazdy kat. B i gotowości do pracy mobilnej (teren woj. małopolskie).
- dobrej organizacji pracy i samodzielności w działaniu
- mile widziana znajomość języka angielskiego lub niemieckiego