Dla naszego Klienta, poszukujemy nastawionego na rezultaty i proaktywnego Menedżera ds. Relacji z Dostawcami (K/M/N) (Supplier Manager).

Rekrutacja jest realizowana przez agencję Randstad ale zatrudnienie odbywa się bezpośrednio przez pracodawcę. W tej roli przejmiesz strategiczną opiekę nad kluczowymi dostawcami w globalnym łańcuchu dostaw firmy. Twoim głównym celem będzie zarządzanie efektywnością dostawców oraz dbanie o to, aby realizowali oni założone cele w zakresie jakości, terminowości dostaw, poziomu obsługi oraz kosztów. Będziesz ściśle współpracować z zespołami oraz interesariuszami w Stanach Zjednoczonych i Europie, pełniąc kluczową rolę w minimalizowaniu ryzyk operacyjnych i wspieraniu rozwoju biznesu w międzynarodowym środowisku.

Supplier Manager (K/M/N)

Nr ref.: 313/7/2026/AJ/269653/jobs.pl Kraków (małopolskie)

Czego możesz od nas oczekiwać?

- Wynagrodzenie zasadnicze **od** 16 000 PLN brutto (w zależności od Twojego poziomu doświadczenia).
- Stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę (UoP).
- Realne możliwości awansu i rozwoju zawodowego w strukturach globalnej firmy lotniczej.
- Prywatną opiekę medyczną oraz kompleksowe ubezpieczenie na życie i NNW.
- Kartę Multisport.
- Dofinansowanie do posiłków.
- Udział w rocznym programie premiowym powiązanym z wynikami firmy.
- Dobry work-life balance dzięki pracy w modelu hybrydowym oraz częściowo elastycznemu czasowi pracy.
- Bardzo korzystny program PPK.
- Dedykowany budżet szkoleniowy i wsparcie edukacyjne.

Agencja zatrudnienia – nr wpisu 47

ta oferta pracy przeznaczona jest dla osób powyżej 18 roku życia

Jakie będą Twoje zadania?

- Bieżąca weryfikacja wyników dostawców na podstawie określonych wskaźników (KPI), aby zapewnić stałe spełnianie standardów jakości i obsługi.
- Rozwijanie silnych, partnerskich relacji z kluczowymi dostawcami w celu zwiększenia efektywności współpracy i wspólnego wzrostu biznesowego.
- Proaktywne reagowanie i rozwiązywanie wszelkich konfliktów lub bieżących problemów z dostawcami, aby zapewnić płynność procesów produkcyjnych.
- Współpraca z zespołami cross-funkcjonalnymi przy tworzeniu i wdrażaniu strategicznych planów sourcingowych zgodnych z celami organizacji.
- Przygotowywanie analiz oraz prowadzenie wewnętrznych prezentacji dotyczących strategii relacji z dostawcami, ich wyników i rozwiązywania problemów.
- Koordynacja międzynarodowa: Ścisła współpraca z interesariuszami oraz dostawcami w USA i innych globalnych lokalizacjach w celu skutecznego zarządzania łańcuchem dostaw we wszystkich regionach.

Czego oczekujemy od Ciebie?

- Umiejętność syntezy i jasnego przekazywania informacji. Przekonywanie innych za pomocą logicznych, popartych danymi argumentów.
- Znajomość i stosowanie taktyk negocjacyjnych, umiejętność wyznaczania właściwych celów negocjacyjnych oraz wykorzystywania innych argumentów biznesowych poza samą redukcją kosztów.
- Umiejętność destylacji informacji z różnych źródeł, precyzyjne docieranie do przyczyn źródłowych oraz znajdowanie skutecznych rozwiązań.
- Umiejętność samodzielnego prowadzenia projektów od inicjacji do zamknięcia, z zachowaniem terminów i koordynacją pracy członków zespołu.
- Praktyka w monitorowaniu wyników dostawców, przeprowadzaniu benchmarkingu oraz budowaniu długofalowych relacji.
- Doskonałe umiejętności komunikacyjne, łatwość wystąpień publicznych i sprawne zarządzanie relacjami z interesariuszami na różnych szczeblach organizacji (w tym z kadrą dyrektorską).
- Umiejętność analizy danych biznesowych oraz dobierania odpowiednich form ich prezentacji graficznej w celu poparcia swoich decyzji lub prognoz.
- Umiejętność identyfikacji ryzyk w łańcuchu dostaw i dzielenia się strategiami ich ograniczania.
- Samodzielność w działaniu, myślenie kategoriami wartości końcowej oraz wyznaczanie jasnych standardów pracy.
- Płynna znajomość języka angielskiego oraz polskiego w mowie i piśmie to warunek konieczny do codziennej, efektywnej współpracy z zespołami w USA i Europie.