Dla naszego klienta, międzynarodowego lidera w branży wyposażenia wnętrz i produktów dekoracyjnych, poszukujemy zaangażowanej i kompetentnej osoby na stanowisko: **Business Developer - Green Plants**. (Category Manager)

Business Developer - Green Plants

Nr ref.: 406/7/2026/AP/269753/jobs.pl Warszawa (mazowieckie)

Czego możesz od nas oczekiwać?

- Stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę bezpośrednio w strukturach naszego klienta.
- Atrakcyjne wynagrodzenie plus benefity pozapłacowe
- Elastyczne godziny pracy
- Praca w modelu hybrydowym z nowoczesnego, świetnie wyposażonego biura w Warszawie
- Pakiet profesjonalnych szkoleń wdrożeniowych oraz realne, szerokie możliwości podnoszenia kwalifikacji zawodowych i rozwoju w strukturach organizacji.
- Szansa na rozwój kariery w strukturach znanej, niezwykle renomowanej firmy o zasięgu globalnym, która jest absolutnym liderem w obszarze wyposażenia wnętrz i zrównoważonego stylu życia, oferującej unikalną kulturę organizacyjną opartą na współpracy i wartościach.
- Możliwość pracy z innowacyjnymi technologiami oraz dostęp do eksperckiego know-how w unikalnej skali rynkowej, w tym bezpośredni wpływ na kształtowanie międzynarodowych, ekologicznych łańcuchów dostaw i współpracę z czołowymi producentami.

Agencja zatrudnienia – nr wpisu 47

ta oferta pracy przeznaczona jest dla osób powyżej 18 roku życia

Jakie będą Twoje zadania?

- Kompleksowe rozwijanie relacji biznesowych z dostawcami roślin zgodnie ze strategią i planem biznesowym firmy.
- Monitorowanie oraz podnoszenie efektywności biznesowej we współpracy z zespołem i partnerami.
- Inicjowanie oraz wdrażanie optymalizacji kosztowych i wartościowych w obrębie całego łańcucha dostaw.
- Współudział w procesie rozwoju produktów oraz zarządzanie ich pełnym cyklem życia.
- Identyfikowanie nowych szans rynkowych i podejmowanie działań zmierzających do ich realizacji.
- Konsekwentna realizacja wyznaczonych celów biznesowych oraz egzekwowanie planów akcji.

Czego oczekujemy od Ciebie?

- Minimum 1–2 lat doświadczenia zawodowego w obszarze rozwoju biznesu / zakupów (doświadczenie we współpracy z dostawcami roślin będzie dodatkowym, bardzo mile widzianym atutem).
- Wykształcenia wyższego (preferowane kierunkowe).
- Bardzo dobrej, płynnej znajomości języka angielskiego w mowie i pismie (poziom zaawansowany).

- Praktycznej znajomości specyfiki rynku, łańcuchów dostaw oraz otoczenia dostawców .
- Wysokich umiejętności negocjacyjnych i swobody w podejmowaniu decyzji .
- Umiejętności łącznia myślenia strategicznego z dbałością o detale operacyjne .
- Proaktywnego podejścia, otwartości na wyzwania oraz chęci stałego doskonalenia procesów .
- Świetnych zdolności komunikacyjnych i umiejętności budowania trwałych relacji