Szukasz dynamicznej roli, w której połączysz sprzedaż i rekrutację, rozwijając się w dedykowanej specjalizacji? W Randstad Professional Talent Solutions stawiamy na ekspertyzę i indywidualne podejście, działając w ramach wyspecjalizowanych verticali. Dołącz do nas, aby budować biznes, docierać do kluczowych prospektów i pozyskiwać najlepsze talenty na rynku. Otwórz sobie drogę do kariery jako konsultant_ka 360.

Czym będziesz się zajmować?

Twoim celem będzie rozwój sprzedaży oraz rekrutacja w specjalizacji **HR i administracja**. Będziesz aktywnie pozyskiwać nowych klientów i kandydatów, prowadzić negocjacje i rozmowy rekrutacyjne oraz budować długoterminowe, oparte na zaufaniu relacje z firmami i kandydatami na stanowiska kluczowych specjalistów i menedżerów.

konsultant_tka ds. sprzedaży i rekrutacji - HR i administracja

Nr ref.: 29/8/2026/EK/269883/jobs.pl Warszawa (mazowieckie)

Czego możesz od nas oczekiwać?

- pakietów sportowych i opieki medycznej (różne warianty do wyboru)
- dodatkowego ubezpieczenia na życie
- refundacji okularów i szkieł korekcyjnych
- pakietu weterynaryjnego dla Twoich pupili
- karty lunchowej z miesięcznym doładowaniem 350 zł
- hybrydowego modelu pracy
- workation - pracy zdalnej poza miejscem zamieszkania przez określoną liczbę dni
- dodatkowego dnia wolnego na wolontariat
- dodatkowego dnia wolnego z okazji urodzin
- darmowego dostępu do platformy z e-bookami
- świętowania rocznic stażu pracy
- dofinansowania do kursów, szkoleń, nauki języka angielskiego i studiów podyplomowych
- i nie tylko!

Agencja zatrudnienia – nr wpisu 47

ta oferta pracy przeznaczona jest dla osób powyżej 18 roku życia

Jakie będą Twoje zadania?

- **rozwój sprzedaży B2B w specjalizacji HR i administracja** : aktywnie pozyskujesz nowych klientów, negocjujesz warunki współpracy, doradzasz i budujesz długoterminowe relacje
- **aktywny networking**: uczestniczysz w spotkaniach branżowych, konferencjach i targach pracy, budując swoją sieć kontaktów
- **prowadzenie projektów rekrutacyjnych:** samodzielnie zarządzasz procesami rekrutacyjnymi w swojej specjalizacji lub współpracujesz z zespołem Delivery Center
- **ekspercka wiedza rynkowa**: stale poszerzasz wiedzę na temat swojej specjalizacji, śledzisz trendy, tworzysz artykuły eksperckie na nasz blog i dzielisz się wiedzą z zespołem
- **transparentność działań:** dbasz o regularne raportowanie postępów w systemach CRM i ATS

oraz o doświadczenia naszych kandydatów i klientów

Czego oczekujemy od Ciebie?

- doświadczenia w sprzedaży profesjonalnych usług B2B (preferowane usługi rekrutacyjne)
- doświadczenia w rekrutacji specjalistów z obszaru HR i administracji (preferowane)
- płynnej znajomość języka polskiego
- dobrej znajomości języka angielskiego, umożliwiającej swobodną komunikację w międzynarodowym środowisku
- wysokiej motywacji do osiągania ambitnych celów i samodzielności w działaniu
- silnych umiejętności komunikacyjnych i interpersonalnych, niezbędnych do budowania relacji z osobami na wyższych szczeblach w firmach