Dla naszego Klienta, stabilnej i poukładanej firmy będącej liderem w swojej branży (dystrybucja materiałów budowlanych), poszukujemy zmotywowanej osoby na stanowisko Przedstawiciela Handlowego. Dołączysz do ambitnego zespołu, gdzie cenimy samodzielność, elastyczność i swobodę działania.

Przedstawiciel Handlowy

Nr ref.: 100/8/2026/KZ/269958/jobs.pl Brwinów (mazowieckie)

Czego oczekujemy od Ciebie?

- **Doświadczenie** w pracy na stanowisku handlowym (mile widziana znajomość branży budowlanej),
- **Znajomość specyfiki pracy w sprzedaży** oraz determinacja w realizacji wyznaczonych celów,
- Wysoko rozwinięte **umiejętności interpersonalne i łatwość nawiązywania kontaktów**,
- Umiejętność **analitycznego myślenia** oraz bardzo dobra **organizacja czasu pracy**,
- **Samodzielność, odpowiedzialność i uczciwość biznesowa**,
- Sprawna obsługa komputera (środowisko Windows, MS Office - w tym Word i Excel) oraz gotowość do pracy z systemem CRM,
- Czynne prawo jazdy kat. B.

Agencja zatrudnienia – nr wpisu 47

ta oferta pracy przeznaczona jest dla osób powyżej 18 roku życia

Jakie będą Twoje zadania?

- **Aktywne pozyskiwanie** nowych klientów (firmy budowlane, wykonawcze oraz klienci detaliczni) na rynku lokalnym (promień ok. 15 km od oddziału),
- **Utrzymywanie długofalowych** i pozytywnych relacji ze stałymi odbiorcami,
- Prowadzenie rozmów handlowych oraz negocjowanie kontraktów,
- **Monitorowanie rynku** lokalnych inwestycji budowlanych,
- Bieżące raportowanie działań i zarządzanie bazą klientów w systemie CRM (aktualizacja spotkań, prowadzenie kartotek),
- Harmonijne łączenie pracy w terenie z pracą w biurze oddziału.

Czego możesz od nas oczekiwać?

- **Atrakcyjny system premiowy:** Wynagrodzenie podstawowe oraz premie uzależnione od wypracowanej marży (jasne progi procentowe),
- **Wdrożenie:** Profesjonalny proces onboardingu prowadzony bezpośrednio przez Dyrektora Oddziału,
- **Narzędzia pracy:** Samochód służbowy do realizacji zadań (z perspektywą użytku prywatnego przy dobrych wynikach) oraz służbowy telefon do użytku prywatnego,
- **Benefity:** Możliwość dołączenia do prywatnej opieki medycznej (po okresie wdrożenia), zniżki na firmowe produkty, spotkania integracyjne,
- **Elastyczność:** Zadaniowy i elastyczny czas pracy (docelowo praca łącząca teren i wizyty w

oddziale).