Pomagamy naszemu Klientowi umożliwiać tworzenie lepszej, inteligentniejszej i bezpieczniejszej opieki zdrowotnej, która poprawia jakość życia pacjentów. Naszym klientem jest niezależna organizacja bazującą na wieloletnim doświadczeniu w tworzeniu innowacji na styku nauk medycznych, materiałowych i danych.

Poszukujemy doświadczonego lidera, który obejmie przywództwo nad zespołem Specjalistów/ek ds. Klinicznych. Dołącz do struktur naszego Klienta jako **Manager/ka ds. Klinicznych**, aby budować strategię obszaru Clinical w dynamicznie rozwijającej się organizacji i dbać o relacje z partnerami.

Manager/ka ds. Klinicznych

Nr ref.: 124/8/2026/AS/269983/jobs.pl Wrocław (dolnośląskie)

Czego możesz od nas oczekiwać?

- Samochód służbowy klasy D (z możliwością wykorzystania do celów prywatnych)
- Prywatna opieka zdrowotna Luxmed + ubezpieczenie szpitalne Luxmed (współfinansowane)
- Ubezpieczenie na życie UNIQA, dostęp do PPK oraz PPE z wkładem pracodawcy (możliwość łączenia obu programów) oraz program akcji pracowniczych ze zniżką
- Karta MultiSport, dodatkowy dzień wolny na urodziny, dzień wolny na wolontariat oraz prezenty jubileuszowe
- Atrakcyjne wynagrodzenie (do omówienia podczas pierwszego kontaktu) - kwota stała (75%) + bonus zależny od realizacji celów
- Praca zdalna, mobilna/terenowa (godziny pracy dopasowane do czasu spotkań)

Agencja zatrudnienia – nr wpisu 47

ta oferta pracy przeznaczona jest dla osób powyżej 18 roku życia

Jakie będą Twoje zadania?

- Kierowanie zespołem Specjalistów/ek ds. Klinicznych (kilkuosobowy zespół), wyznaczanie priorytetów, budowanie i kontrola nad wskaźnikami KPI
- Układanie harmonogramów pracy, rozliczanie jakości działań zespołu, optymalizacja procesów oraz praca w systemie CRM / Salesforce
- Tłumaczenie mechanizmów działania sprzętu medycznego, rozwiązywanie trudnych zagadnień klinicznych u klientów i dbanie o najwyższy standard wdrożeń w szpitalach
- Budowanie sieci kontaktów, ścisła współpraca z działami sprzedaży i marketingu przy realizacji celów handlowych
- Wsparcie wdrażanych zaawansowanych terapii medycznych, dostarczanie eksperckiej wiedzy klinicznej
- Współpraca z zespołami sprzedaży, marketingu w celu zapewnienia wysokiej jakości wsparcia klinicznego podczas wdrożeń produktów, szkoleń i konsultacji
- Tworzenie programów edukacyjnych, prowadzenie warsztatów, prezentacji naukowych
- Łączenie obszaru klinicznego z biznesem i umiejętne zarządzanie zespołem

Czego oczekujemy od Ciebie?

- Min. **3 lata doświadczenia w zarządzaniu zespołem** (specjaliści kliniczni lub

przedstawiciele medyczni/farmaceutyczni z obszaru szpitalnego/klinicznego)

- **Wykształcenie:** Wyższe medyczne lub okołomedyczne (pielęgniarstwo, fizjoterapia, medycyna, biotechnologia, inżynieria biomedyczna)
- Bardzo dobra umiejętność czytania i interpretacji badań klinicznych oraz publikacji naukowych; znajomość funkcjonowania środowiska szpitalnego i korporacyjnego
- **Język angielski na poziomie min. C1**
- **Znajomość systemów CRM** (preferowany Salesforce)
- Czynne prawo jazdy kat. B (gotowość do pracy w terenie około 80% czasu tygodniowo).
- Połączenie wiedzy medycznej z myśleniem sprzedażowym, analitycznym, umiejętne zarządzanie zespołem i doświadczenie w wystąpieniach publicznych
- **Kilkuletnie doświadczenie zawodowego w obszarze wsparcia klinicznego, technologii medycznych, leczenia ran lub pokrewnym środowisku medycznym**