Dla naszego Klienta, ugruntowanego lidera w branży sprzedaży pojazdów ciężarowych i specjalistycznych, poszukujemy osoby na stanowisko **Key Account Manager**.

Jeśli masz doświadczenie w sektorze pojazdów ciężarowych, a budowanie długofalowych relacji z klientami to Twój żywioł, dołącz do zespołu ekspertów!

Aplikuj!

Lokalizacja: Starachowice

Key Account Manager

Nr ref.: 165/8/2026/AM/270026/jobs.pl Starachowice (świętokrzyskie)

Czego możesz od nas oczekiwać?

- zatrudnienia bezpośrednio u klienta,
- stabilnej umowy o pracę,
- atrakcyjnego wynagrodzenia podstawowego - adekwatnego do doświadczenia,
- systemu premiowego uzależnionego od osiąganych wyników,
- elastycznych godzin pracy,
- nowoczesnego biura z profesjonalnym stanowiskiem pracy,
- możliwości wdrażania własnych pomysłów,
- możliwości podnoszenia kwalifikacji,
- pracy w zgranym i wspierajacym zespole,
- niezbędnych narzędzi pracy,

Agencja zatrudnienia – nr wpisu 47

ta oferta pracy przeznaczona jest dla osób powyżej 18 roku życia

Jakie będą Twoje zadania?

- doradztwo techniczno-handlowe i obsługa klienta w zakresie sprzedaży pojazdów,
- przygotowywanie wycen, sporządzanie ofert i negocjacje,
- bieżąca analiza rynku i konkurencji (rynek pojazdów nowych i używanych),
- budowanie i utrzymywanie długofalowych relacji z klientami i dostawcami,
- koordynacja i nadzór nad podległymi projektami,
- raportowanie wyników pracy,

Czego oczekujemy od Ciebie?

- doświadczenia w branży pojazdów ciężarowych,
- znajomości zabudów, urządzeń HDS i pokrewnych zagadnień będzie dodatkowym atutem,
- znajomości procedur przetargowych (mile widziane),
- znajomości języka angielskiego i/lub niemieckiego,

- komunikatywności i umiejętności pracy w zespole,
- umiejętności negocjacyjnych oraz budowania relacji,
- umiejętności koordynowania kilku projektów jednocześnie,
- prawa jazdy kat. B,