Aktualnie dla naszego Klienta, firmy wytwarzającej folie do celów spożywczych, farmaceutycznych i chemicznych, poszukujemy osoby na stanowisko Specjalista ds. sprzedaży granulatu (m/k).

Specjalista ds. sprzedaży granulatu (m/k)

Miejsce pracy: Września (wielkopolskie) Numer referencyjny: a0tbI00000fIT3xQAG/jobs.pl

Opis stanowiska:

- budowa i rozwój sprzedaży granulatów tworzyw sztucznych z recyklingu w Polsce i Europie,
- współtworzenie strategii sprzedaży nowego produktu,
- pozyskiwanie nowych klientów, w szczególności producentów wyrobów z tworzyw sztucznych oraz firm zajmujących się formowaniem wtryskowym,
- budowanie i utrzymywanie długofalowych relacji biznesowych,
- monitorowanie rynku oraz identyfikowanie nowych możliwości sprzedażowych,
- przygotowywanie raportów oraz przekazywanie informacji zwrotnych przełożonemu.

Wymagania:

Wymagania:

- **doświadczenie w branży tworzyw sztucznych / recyklingu / granulatu,**
- **doświadczenie w sprzedaży B2B w sektorze przemysłowym,**
- **język angielski na poziomie komunikatywnym,**
- wysoko rozwinięte umiejętności komunikacyjne i interpersonalne,
- samodzielność, inicjatywa oraz orientacja na wynik,
- gotowość do wyjazdów służbowych na terenie kraju i Europy.

Mile widziane:

- doświadczenie technologiczne.

Oferujemy:

- umowę o pracę,
- pracę stacjonarną + teren,
- stabilne zatrudnienie oraz możliwość długofalowej współpracy,
- kartę sportową, prywatną opiekę medyczną i ubezpieczenie grupowe,
- program rekomendacji pracowników,
- pracę w przyjaznym i profesjonalnym zespole,
- możliwość rozwoju zawodowego w międzynarodowym środowisku.

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie aplikacji klikając w przycisk aplikowania.

www.trenkwalder.pl