SIG Sp. z o.o.

SIG jest wiodącym dystrybutorem specjalistycznych materiałów budowlanych, obsługującym sektor budowlany i konstrukcyjny w całej Europie. Zapewnia Klientom porady wykwalifikowanych doradców, profesjonalną i szybką obsługę handlową, poszerzoną o usługi transportowe, terminowe dostawy oraz pełny asortyment produktów. Gwarantuje sprawną obsługę na każdym etapie prowadzonych prac budowlanych i wykończeniowych. Od kilku lat rozwija się w modelu sprzedaży wielokanałowej, obejmującym zarówno tradycyjne metody sprzedaży jak i dynamiczny rozwój sprzedaży e-commerce.

Przedstawiciel Handlowy (K/M/X)

Miejsce pracy: Inowrocław (kujawsko-pomorskie)

Numer referencyjny: jobs.pl

Opis stanowiska:

- Rozwijanie sprzedaży materiałów budowlanych oraz doradztwo techniczne dla klientów
- Realizacja wyznaczonych planów sprzedażowych
- Budowanie i utrzymywanie długofalowych relacji z klientami oraz partnerami handlowymi
- Aktywne pozyskiwanie nowych klientów i rozwijanie rynku lokalnego
- Współpraca z dostawcami i partnerami biznesowymi
- Dbanie o pozytywny wizerunek firmy na rynku

Oferujemy:

- Zatrudnienie na podstawie umowy o pracę
- Atrakcyjny system wynagrodzenia (podstawa + premia)
- Duży zakres samodzielności i możliwość realizowania własnych pomysłów
- Pracę w firmie o dojrzałej kulturze organizacyjnej
- Platformę wspierającą dobrostan pracowników
- Możliwość skorzystania z opieki medycznej bądź karty sportowej
- Możliwość przystąpienia do ubezpieczenia grupowego na życie
- Kompleksowy program szkoleń oraz warsztatów rozwijających kwalifikacje (produktowe, sprzedażowe i inne)
- Udział w programie wdrożeniowym nowego pracownika (wyposażenie w wiedzę niezbędna na danym stanowisku)
- Program szkoleń e-learningowych z zakresu zasad funkcjonowania działalności
- Realną możliwość awansu i rozwoju zawodowego w strukturach firmy
- Narzędzia niezbędne do wykonywania obowiązków służbowych takich jak: samochód, telefon, laptop
- Możliwość zdobycia doświadczenia w dużej międzynarodowej organizacji o rozproszonej strukturze
- Udział w Inicjatywach charytatywnych
- Bezpieczne warunki pracy

Wymagania:

- Znajomość lokalnego rynku inwestycji budowlanych oraz funkcjonowania firm wykonawczych
- Doświadczenie w sprzedaży materiałów budowlanych lub u dystrybutora materiałów budowlanych będzie dodatkowym atutem

- Umiejętność planowania pracy i ustalania priorytetów
- Silna orientacja na osiąganie wyników
- Komunikatywność, samodzielność i dobra organizacja pracy
- Prawo jazdy kat. B

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli:

Prosimy w dokumentach aplikacyjnych dopisać klauzulę:

„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w dokumentach aplikacyjnych przez SIG sp. z o.o. na potrzeby procesu rekrutacyjnego”.

W przypadku woli udziału w projektach rekrutacyjnych w przyszłości prosimy o dołączenie dodatkowej klauzuli:

„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w dokumentach aplikacyjnych przez SIG sp. z o.o. na potrzeby procesu rekrutacyjnego oraz ewentualnych przyszłych procesów rekrutacyjnych."

Informujemy, iż administratorem Państwa danych osobowych jest SIG sp. z o.o. (ul. Kamieńskiego 51, 30-644 Kraków). Dane osobowe będą przetwarzane w celu przeprowadzenia procesu rekrutacyjnego lub nawiązania współpracy w oparciu o umowę cywilnoprawną. Podstawą przetwarzania danych osobowych kandydatów jest art. 22-1§ 1 ustawy z dnia 26 czerwca 1974 r. Kodeks pracy (tekst jednolity: Dz. U. z 2018 poz. 108 z późn. zm.) oraz ich zgoda w zakresie nieujętym ww. przepisem. Mają Państwo prawo do żądania dostępu do swoich danych osobowych, ich sprostowania (poprawiania), a w sytuacjach określonych prawem – usunięcia lub ograniczenia przetwarzania oraz wniesienia skargi do Prezesa Urzędu Ochrony Danych Osobowych. Państwa dane nie będą udostępniane podmiotom trzecim poza podmiotami uczestniczącymi w procesie rekrutacyjnym oraz nie będą przekazywane do państw trzecich. Państwa dane nie będą podlegały profilowaniu.