Progresso Work Consulting

Włoska firma zajmująca się sprzedażą środków czystości i preparatów do urządzeń AGD, w szczególności do ekspresów do kawy, poszukuje osoby na stanowisko Przedstawiciela Handlowego na rynek polski.

Przedstawiciel handlowy - z językiem włoskim i angielskim

Miejsce pracy: Warszawa (mazowieckie)

Numer referencyjny: jobs.pl

Wymiar pracy: Pełny etat

Wymagane wykształcenie: wyższe

Zakres obowiązków:

- aktywne pozyskiwanie nowych klientów,
- utrzymywanie i rozwijanie relacji z obecnymi klientami,
- prezentowanie oferty firmy i doradztwo produktowe,
- prowadzenie rozmów handlowych i negocjacji,
- przygotowywanie ofert dla klientów,
- realizacja założonych celów sprzedażowych,
- bieżący kontakt z centralą firmy oraz raportowanie działań handlowych,
- reprezentowanie firmy podczas spotkań biznesowych.

Oczekujemy:

- bardzo dobrej znajomości języka włoskiego,
- komunikatywnej znajomości języka angielskiego,
- doświadczenia w sprzedaży lub obsłudze klienta B2B,
- łatwości w nawiązywaniu kontaktów i budowaniu relacji,
- samodzielności, dobrej organizacji pracy i nastawienia na realizację celów,
- gotowości do pracy z klientami na terenie Polski,
- prawa jazdy kat. B.

Oferujemy:

- stabilną współpracę z rozwijającą się włoską firmą,
- możliwość wyboru formy zatrudnienia: umowa o pracę lub B2B,
- dużą samodzielność w działaniu,
- możliwość rozwoju sprzedaży marki na rynku polskim,
- pracę w międzynarodowym środowisku,
- wsparcie centrali oraz wdrożenie produktowe

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli:

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. Ustaw z 2018, poz. 1000) oraz zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO).