Dla wykonawcy instalacji sanitarnych z Warszawy poszukuję obecnie Dyrektora/ki ds. Rozwoju

Dyrektor/ka ds. Rozwoju

Nr ref.: 128/9/2026/JW/270356/jobs.pl Warszawa (mazowieckie)

Czego możesz od nas oczekiwać?

- Stabilnych warunków zatrudnienia w oparciu o Umowę o Pracę lub B2B – dopasowane do Twoich preferencji
- Wynagrodzenia zasadniczego oraz systemu premiowego uzależnionego od sukcesu realizowanych projektów
- Niezbędnych narzędzi do pracy (samochód służbowy, laptop, telefon)
- Wysokiego poziomu samodzielności, realnego wpływu na kierunek rozwoju firmy oraz brak korporacyjnych biurokracji
- Partnerstwa, szybkich ścieżek decyzyjnych i bezpośrednią współpracę z zarządem

Agencja zatrudnienia – nr wpisu 47

ta oferta pracy przeznaczona jest dla osób powyżej 18 roku życia

Jakie będą Twoje zadania?

- Budowanie i pielęgnowanie długofalowych relacji partnerstwa strategicznego z Generalnymi Wykonawcami, Inwestorami oraz Biurami Projektowymi
- Analiza rynku inwestycyjnego i wczesne identyfikowanie nadchodzących projektów budowlanych
- Analiza wymagań zamawiającego, weryfikacja dokumentacji projektowej oraz udział w procesie przygotowania optymalnych koncepcji wykonawczych
- Prowadzenie ustaleń kontraktowych, udział w spotkaniach techniczno-handlowych oraz doradztwo w zakresie zakresu prac instalacyjnych
- Reprezentowanie firmy w środowisku branżowym oraz dbanie o spójny wizerunek i profesjonalne portfolio realizacji
- Współpraca z zespołem inżynieryjnym i operacyjnym przy wycenie prac oraz płynnym przekazywaniu wygranych projektów do realizacji
- Monitorowanie rynku pod kątem nowych kierunków rozwoju i potencjalnych obszarów współpracy

Czego oczekujemy od Ciebie?

- Praktycznego doświadczenia w branży wykonawczej, budowlanej lub inżynierskiej - sanitarnej
- Wykształcenia wyższego technicznego (preferowane: Inżynieria Środowiska, Instalacje Sanitarne, HVAC, Budownictwo lub pokrewne)
- Rozumienia specyfiki realizacji inwestycji oraz procesów zachodzących na linii Inwestor – Generalny Wykonawca – Podwykonawca
- Łatwości w nawiązywaniu kontaktów, umiejętności budowania relacji opartych na zaufaniu i profesjonalizmie
- Dużej samodzielności, inicjatywy w działaniu oraz nastawienia na szukanie rozwiązań
- Umiejętności analitycznego myślenia oraz analizy zapisów umownych i technicznych

- Czynnego prawo jazdy kat. B i jest gotowości do udziału w spotkaniach branżowych oraz wizytach na obiektach