Dla naszego klienta - włoskiej firmy produkującej środki czystości do sprzętu AGD, rozwijającej swoją działalność w Polsce / Warszawa- poszukujemy osoby na stanowisko:

SALES REPRESENTATIVE

Start: wrzesień 2026
Umowa o pracę lub B2B

Sales Representative

- **Miejsce pracy:** Warszawa (mazowieckie), Wrocław (dolnośląskie), Poznań (wielkopolskie), Katowice (śląskie), Kraków (małopolskie), Białystok (podlaskie), Łódź (łódzkie), Gdańsk (pomorskie), Rzeszów (podkarpackie), Częstochowa (śląskie), Szczecin (zachodniopomorskie), Lublin (lubelskie)
- **Numer referencyjny:** jobs.pl
- **Forma zatrudnienia:** Pełny etat

Opis stanowiska:

* aktywne pozyskiwanie nowych klientów B2B, przede wszystkim na rynku polskim,
* rozwój i obsługa portfela obecnych klientów,
* prowadzenie negocjacji handlowych,
* budowanie i utrzymywanie długofalowych relacji z klientami i partnerami,
* współpraca z dystrybutorem na rynku polskim,
* koordynacja bieżącej współpracy pomiędzy klientami a centralą firmy we Włoszech,
* wsparcie rozwoju sprzedaży na wybranych rynkach zagranicznych, w szczególności w Wielkiej Brytanii i Europie Wschodniej,
* udział w spotkaniach z klientami oraz targach branżowych,
* wsparcie organizacyjne przy rozwoju struktur firmy w Polsce,
* okazjonalne podróże służbowe do Włoch oraz na obsługiwane rynki zagraniczne.

Wymagania:

* doświadczenie w sprzedaży B2B lub Business Development,
* doświadczenie w aktywnym pozyskiwaniu i rozwijaniu klientów,
* umiejętność prowadzenia negocjacji i budowania relacji biznesowych,
* biegła znajomość języka angielskiego - warunek konieczny,
* bardzo mile widziana znajomość języka włoskiego,
* samodzielność i bardzo dobra organizacja pracy,
* gotowość do podróży służbowych,
* doświadczenie w branży FMCG, detergentów, środków czystości lub produktów do AGD będzie dodatkowym atutem.

Oferujemy:

* samodzielne stanowisko z realnym wpływem na rozwój sprzedaży w Polsce,
* możliwość uczestniczenia w budowaniu struktur firmy na polskim rynku,
* bezpośrednią współpracę z centralą firmy we Włoszech,
* pracę w międzynarodowym środowisku,
* możliwość rozwoju wraz z rozbudową działalności firmy,

* pracę hybrydową,
* umowę o pracę lub współpracę B2B,
* wynagrodzenie ustalane indywidualnie, adekwatnie do doświadczenia.

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. Ustaw z 2018, poz. 1000) oraz zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO).