Activepharm Labs Sp. z o.o.

Singularis to marka specjalizująca się w naturalnych suplementach diety, opartych na wysokiej jakości składnikach oraz wiedzy popartej badaniami. Rozwijamy portfolio produktów skierowanych do osób świadomych, oczekujących wysokiej jakości rozwiązań wspierających zdrowie i dobre samopoczucie.

W związku z dynamicznym rozwojem sprzedaży zapraszamy do naszego zespołu osobę na stanowisko:

PRZEDSTAWICIEL FARMACEUTYCZNY

Miejsce pracy: wielkopolskie

Numer referencyjny: jobs.pl

Zakres odpowiedzialności

Osoba zatrudniona na tym stanowisku będzie odpowiedzialna za:

- sprzedaż i promocję preparatów firmy w aptekach oraz sklepach zielarskich na powierzonym terenie,
- budowanie i rozwijanie długofalowych relacji z farmaceutami oraz właścicielami aptek i sklepów zielarskich,
- prowadzenie prezentacji produktowych oraz szkoleń dotyczących naturalnych suplementów diety, ich składników i wyników badań,
- realizację planów sprzedażowych oraz działań marketingowych wspierających sprzedaż w regionie,
- aktywne pozyskiwanie nowych klientów oraz rozwijanie współpracy z obecnymi partnerami,
- monitorowanie rynku, potrzeb klientów oraz działań konkurencji,
- kreowanie pozytywnego i profesjonalnego wizerunku firmy na rynku farmaceutycznym i zielarskim.

Nasze oczekiwania

Szukamy osoby, która:

- posiada minimum 2 lata doświadczenia na stanowisku handlowym lub w sprzedaży,
- posiada doświadczenie w branży farmaceutycznej, suplementacyjnej, zielarskiej lub pokrewnej - będzie to dodatkowym atutem,
- łatwo nawiązuje i rozwija relacje biznesowe,
- jest komunikatywna, samodzielna i dobrze zorganizowana,
- potrafi prowadzić rozmowy sprzedażowe, prezentacje i szkolenia,
- jest nastawiona na realizację celów i osiąganie wyników,
- posiada prawo jazdy kat. B i jest aktywnym kierowcą,
- sprawnie posługuje się komputerem i podstawowymi narzędziami biurowymi,
- posiada wykształcenie wyższe - mile widziane.

Oferujemy

- umowę o pracę w stabilnej i dynamicznie rozwijającej się firmie,

- atrakcyjne wynagrodzenie oraz przejrzysty system premiowy uzależniony od osiąganych wyników,
- odpowiedzialne i samodzielne stanowisko z realnym wpływem na rozwój sprzedaży w powierzonym regionie,
- nowoczesne narzędzia pracy: samochód służbowy, telefon komórkowy oraz laptop,
- możliwość rozwoju zawodowego oraz zdobywania wiedzy w obszarze suplementacji i produktów opartych na naturalnych składnikach,
- pracę w zaangażowanym zespole nastawionym na rozwój i osiąganie wspólnych celów,
- kartę Medicover Sport z 50% dofinansowaniem przez firmę,
- dodatkową opiekę zdrowotną LUX MED z 50% dofinansowaniem przez firmę,
- ubezpieczenie grupowe z 50% dofinansowaniem przez firmę.

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie CV

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli:

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. Ustaw z 2018, poz. 1000) oraz zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO).