

Aktualnie dla naszego Klienta, międzynarodowej firmy z branży consultingowej, poszukujemy osoby na stanowisko Sales Development Specialist (m/k).

Sales Development Specialist (m/k)

Miejsce pracy: Poznań (wielkopolskie) Numer referencyjny: a0taV000014R0nVQAS/jobs.pl

Opis stanowiska:

- aktywny kontakt telefoniczny z klientem biznesowym w celu umówienia spotkania z kadra zarządzającą (dyrektorzy finansowi, członkowie Zarządu),
- identyfikacja nowych klientów dla Działu Sprzedaży poprzez pracę na wskazanej bazie klientów,
- codzienna praca w systemie CRM,
- podstawowa analiza raportów o polskich przedsiębiorcach (czytanie sprawozdań finansowych i sprawozdań z działalności).

Wymagania:

Wymagania:

- doświadczenie w sprzedaży telefonicznej,
- wyższe wykształcenie,
- odporność na odmowy, dążenie do celu mimo pojawiających się trudności,
- wysoko rozwinięte umiejętności komunikacyjne.

Oferujemy:

- stabilne zatrudnienie na podstawie umowy o pracę bezpośrednio z pracodawcą,
- atrakcyjne wynagrodzenie podstawowe oraz system premiowy uzależniony od zrealizowanych celów,
- bogaty pakiet benefitów (prywatna opieka medyczna z pakietem stomatologicznym, lunchy firmowe, platforma do nauki języków obcych),
- przejrzysta ścieżka rozwoju.

Kontakt:

Agencja zatrudnienia Trenkwalder Benefit Sp. z o.o., nr certyfikatu 136. Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie aplikacji klikając w przycisk aplikowania.

www.trenkwalder.pl