Manpower (Agencja zatrudnienia nr 412) to globalna firma o ponad 70-letnim doświadczeniu, działająca w 82 krajach. Na polskim rynku jesteśmy od 2001 roku i obecnie posiadamy prawie 35 oddziałów w całym kraju. Naszym celem jest otwieranie przed kandydatami nowych możliwości, pomoc w znalezieniu pracy odpowiadającej ich kwalifikacjom i doświadczeniu. Skontaktuj się z nami - to nic nie kosztuje, możesz za to zyskać profesjonalne doradztwo i wymarzoną pracę!

Key Account Manager – Diagnostyka Medyczna (POCT)

Miejsce pracy: Katowice (śląskie) | Numer ref. 29408/jobs.pl

Dla naszego Klienta poszukujemy osoby na stanowisko: **Key Account Manager – Diagnostyka Medyczna (POCT)**.

Preferowane miejsce zamieszkania: woj. śląskie
Teren pracy: woj. śląskie, małopolskie, podkarpackie, świętokrzyskie

Zadania:

- Sprzedaż i promocja rozwiązań jednej z czołowych marek w obszarze Point of Care Testing (POCT) na rynku szpitalnym
- Rozwijanie współpracy z kluczowymi klientami oraz budowanie długofalowych relacji na powierzonym terenie
- Aktywne pozyskiwanie nowych klientów i rozwój sprzedaży
- Doradztwo produktowe, merytoryczne i techniczne w zakresie oferowanych rozwiązań
- Wsparcie klientów we wdrażaniu urządzeń, w tym ich uruchamianiu, instalacji i konfiguracji
- Przygotowywanie i prowadzenie prezentacji produktowych oraz szkoleń dla użytkowników
- Organizacja i udział w konferencjach, warsztatach oraz innych wydarzeniach branżowych
- Wsparcie w procesach związanych z reklamacjami oraz dokumentacją produktową, w tym opiniowaniem i walidacją materiałów

Wymagania:

- **Kilkuletnie doświadczenie** w sprzedaży sprzętu medycznego na rynku szpitalnym
- **Wykształcenie wyższe kierunkowe** (analityka medyczna, biotechnologia, mikrobiologia lub pokrewne)
- Doświadczenie w pracy na rynku POCT będzie dodatkowym atutem
- Bardzo dobra, praktyczna znajomość rynku oraz firm konkurencyjnych
- Znajomość specyfiki rynku szpitalnego oraz zasad funkcjonowania postępowań przetargowych
- Znajomość języka angielskiego w stopniu komunikatywnym
- **Czynne prawo jazdy kat. B oraz gotowość do wyjazdów służbowych**
- Umiejętność nawiązywania i podtrzymywania relacji biznesowych oraz autoprezentacji
- Umiejętność prowadzenia prezentacji, wystąpień publicznych oraz szkoleń

Oferta:

- Zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- **Atrakcyjny system premiowy**
- Prywatna opieka medyczna, karta Medicover Sport oraz ZFŚS
- **Pakiet szkoleń wdrażających oraz szkolenia rozwojowe**

- Możliwość użytkowania samochodu służbowego również do celów prywatnych
- Dzień wolny w dniu urodzin

Oferta dotyczy pracy stałej.

Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się tylko z wybranymi kandydatami.
Zgodnie z obowiązującym prawem nie pobieramy opłat od kandydatów za udział w procesach rekrutacyjnych.
Wyrażam zgodę na przetwarzanie podanych przeze mnie danych osobowych zawartych w aplikacji dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO). Jednocześnie oświadczam, iż zapoznałem się informacjami administratora o przetwarzaniu danych oraz z prawami jakie przysługują mi na mocy powyższego Rozporządzenia.