Manpower (Agencja zatrudnienia nr 412) to globalna firma o ponad 70-letnim doświadczeniu, działająca w 82 krajach. Na polskim rynku jesteśmy od 2001 roku i obecnie posiadamy prawie 35 oddziałów w całym kraju. Naszym celem jest otwieranie przed kandydatami nowych możliwości, pomoc w znalezieniu pracy odpowiadającej ich kwalifikacjom i doświadczeniu. Skontaktuj się z nami - to nic nie kosztuje, możesz za to zyskać profesjonalne doradztwo i wymarzoną pracę!

Market Expansion Manager (Medical Devices)

Miejsce pracy: Warszawa (mazowieckie) | Numer ref. 29375/jobs.pl

Dla naszego Klienta poszukujemy osoby na stanowisko: **Market Expansion Manager (Medical Devices)**.

Zadania:

- Analiza rynków zagranicznych oraz ocena ich potencjału biznesowego
- Odpowiedzialność za rozwój sprzedaży na rynkach zagranicznych: Bałkany poza UE, Chorwacja, Słowenia, Rumunia, Mołdawia, Grecja, Ukraina, Kazachstan oraz inne kraje Azji Środkowej i Kaukazu Południowego
- Identyfikacja nowych możliwości biznesowych, kluczowych graczy rynkowych, trendów, konkurencji oraz potencjalnych kanałów dystrybucji
- Tworzenie i realizacja strategii wejścia na nowe rynki
- Aktywne pozyskiwanie nowych partnerów handlowych, w szczególności sklepów medycznych oraz dystrybutorów
- Przygotowywanie ofert handlowych oraz negocjowanie warunków współpracy
- Realizacja założonych celów sprzedażowych oraz monitorowanie efektywności działań związanych z ekspansją zagraniczną
- Przygotowywanie raportów, analiz i rekomendacji biznesowych dla Zarządu
- Udział w targach branżowych, konferencjach oraz spotkaniach biznesowych

Wymagania:

- **Minimum 3-letnie doświadczenie** w sprzedaży eksportowej i rozwoju rynków zagranicznych w branży sprzętu medycznego
- Doświadczenie w aktywnym pozyskiwaniu nowych partnerów biznesowych na rynkach międzynarodowych
- **Bardzo dobra znajomość języka angielskiego oraz rosyjskiego w mowie i piśmie** , umożliwiająca swobodne prowadzenie rozmów i negocjacji biznesowych – warunek konieczny
- **Czynne prawo jazdy kat. B i gotowość do częstych zagranicznych podróży służbowych** na obsługiwanych rynkach
- Znajomość zagadnień związanych z regulacjami oraz zasadami refundacji sprzętu i wyrobów medycznych na rynkach zagranicznych będzie dodatkowym atutem
- Silne kompetencje sprzedażowe i nastawienie „hunterskie”, w tym umiejętność aktywnego docierania do nowych klientów i budowania relacji biznesowych od podstaw
- Bardzo dobre umiejętności analityczne oraz umiejętność oceny potencjału biznesowego nowych rynków
- Umiejętność skutecznego działania w dynamicznym środowisku i realizacji założonych celów sprzedażowych
- Wysoko rozwinięte kompetencje komunikacyjne, negocjacyjne i organizacyjne
- Samodzielność, proaktywność oraz silna orientacja na realizację celów

Oferujemy:

- Stabilne zatrudnienie w dynamicznie rozwijającej się firmie
- Pracę w organizacji o krótkiej ścieżce decyzyjnej
- **Możliwość rozwoju zawodowego i udziału w projektach międzynarodowych**
- Atrakcyjny system premiowy
- Niezbędne narzędzia pracy (samochód służbowy, laptop, telefon)
- **Udział w zagranicznych targach i wydarzeniach branżowych**
- Przyjazną atmosferę pracy oraz spotkania integracyjne
- Kartę MultiSport oraz możliwość korzystania z dofinansowania kursów i szkoleń dopasowanych do indywidualnych potrzeb rozwojowych

Oferta dotyczy pracy stałej.

Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się tylko z wybranymi kandydatami.
Zgodnie z obowiązującym prawem nie pobieramy opłat od kandydatów za udział w procesach rekrutacyjnych.
Wyrażam zgodę na przetwarzanie podanych przeze mnie danych osobowych zawartych w aplikacji dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO). Jednocześnie oświadczam, iż zapoznałem się informacjami administratora o przetwarzaniu danych oraz z prawami jakie przysługują mi na mocy powyższego Rozporządzenia.