Your Partner for Full-Scope Renewable Energy Solutions.

→

INIKTI dynamicznie rozwija się w sektorze energii odnawialnej i planuje zbudować silną pozycję na rynku polskim. W związku z tym poszukujemy osoby na stanowisko Country Representative / Business Development Manager, która będzie pierwszym punktem kontaktu INIKTI na rynku polskim i będzie odpowiadać za rozwój działalności firmy oraz projektów energii odnawialnej w Polsce.

Country Representative / Business Development Manager - Projekty Energii Odnawialnej

Miejsce pracy: Warszawa (mazowieckie) **Nr ref:** jobs.pl **Zatrudnienie:** Pełny etat, Praca zdalna

Zakres obowiązków

- Reprezentowanie INIKTI na rynku polskim oraz wsparcie w procesie utworzenia nowego podmiotu prawnego.
- Identyfikowanie i pozyskiwanie potencjalnych klientów, partnerów oraz możliwości realizacji projektów w sektorze energii odnawialnej, ze szczególnym uwzględnieniem energetyki wiatrowej i słonecznej.
- Budowanie i utrzymywanie relacji z właścicielami, operatorami, deweloperami i inwestorami farm wiatrowych oraz fotowoltaicznych, a także z innymi kluczowymi uczestnikami rynku.
- Identyfikowanie nowych projektów oraz możliwości biznesowych w sektorze energii odnawialnej.
- Nawiązywanie współpracy z lokalnymi instytucjami, stowarzyszeniami i organizacjami branżowymi.
- Prowadzenie analiz rynku, identyfikowanie możliwości biznesowych oraz opracowywanie lokalnych strategii rozwoju.
- Udział w wydarzeniach branżowych, targach, konferencjach oraz spotkaniach networkingowych.
- Zarządzanie początkowymi zadaniami operacyjnymi związanymi z rozwojem działalności INIKTI w Polsce.
- Przygotowywanie regularnych raportów oraz aktualizacji dotyczących rynku dla centrali INIKTI.

Wymagania

- Język polski na poziomie native speakera.
- Biegła znajomość języka angielskiego w mowie i piśmie.
- Doświadczenie zawodowe w sektorze energii odnawialnej (OZE), w szczególności w obszarze energetyki wiatrowej i/lub słonecznej.
- Doświadczenie w rozwoju biznesu, sprzedaży lub na podobnym stanowisku związanym z bezpośrednim kontaktem z klientami.
- Znajomość rynku energii odnawialnej oraz jego kluczowych uczestników.

- Przedsiębiorcze podejście oraz umiejętność samodzielnej pracy i podejmowania inicjatywy.
- Bardzo dobre umiejętności komunikacyjne i networkingowe oraz swoboda w nawiązywaniu kontaktów z nowymi klientami i partnerami.
- Umiejętność budowania długoterminowych relacji biznesowych oraz profesjonalnego reprezentowania firmy.
- Prawo jazdy kat. B oraz gotowość do podróży służbowych na terenie Polski.

Oferujemy

- Pracę w profesjonalnym, ambitnym i wspierającym zespole.
- Jasne perspektywy rozwoju kariery oraz możliwości rozwoju osobistego.
- Możliwość współtworzenia i rozwijania działalności INIKTI na rynku polskim.
- Możliwość aktywnego udziału w rozwoju projektów energii odnawialnej w Polsce.
- Pracę przy projektach z misją i przyszłością w sektorze energii odnawialnej.
- Konkurencyjne wynagrodzenie uzależnione od doświadczenia i osiąganych wyników.
- Dynamiczne i samodzielne stanowisko z dużym wpływem na rozwój biznesu firmy.
- Możliwość pracy w pełni zdalnej, z preferowaną lokalizacją w Warszawie.
- Możliwość podróżowania po Polsce i uczestnictwa w najważniejszych wydarzeniach branżowych.

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. Ustaw z 2018, poz. 1000) oraz zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO).

Wynagrodzenie

25 232,43 PLN brutto miesięcznie