Jako Transgourmet Polska działamy pod dwiema markami handlowymi:

- **Transgourmet** – skierowaną do sektora gastronomicznego i obszaru HoReCa,
- **Selgros** – nastawioną na handel hurtowy i detaliczny.

Zostań częścią naszego zespołu i postaw na stabilne warunki zatrudnienia. Czekamy właśnie na Ciebie!

Regionalny Kierownik Sprzedaży ds. HoReCa (obszar woj. mazowieckie, woj. łódzkie)

Numer referencyjny: **jobs.pl**
Miejsce pracy: **Ożarów Mazowiecki (mazowieckie), Warszawa (mazowieckie), Łódź (łódzkie)**

Twój zakres obowiązków:

- rozwój sprzedaży Klientów gastronomicznych na terenie woj. mazowieckiego, woj. łódzkiego,
- organizacja i zarządzanie pracą przedstawicieli handlowych,
- realizacja planów sprzedażowych i marżowych,
- wizyty u klientów,
- prowadzenie rozmów handlowych i ustalanie warunków współpracy,
- bieżąca analiza sytuacji rynkowej, rozpoznawanie potencjału wzrostu oraz raportowanie.

Nasze wymagania:

- doświadczenie w zarządzaniu pracą przedstawicieli handlowych,
- bardzo dobra znajomość rynku HoReCa,
- umiejętność analizy danych i wyznaczania celów sprzedażowych,
- umiejętność motywowania pracowników do osiągania wyznaczonych celów,
- dobra organizacja pracy własnej i podległego zespołu,
- kreatywność i zaangażowanie w realizację celów,
- znajomość pakietu MS Office, w szczególności Excel i PowerPoint,
- gotowość do odbywania podróży służbowych.

To oferujemy

- stabilne zatrudnienie w ramach umowy o pracę w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku,
- samochód służbowy, również do użytku prywatnego,
- prywatną opiekę medyczną LUXMED oraz możliwość ubezpieczenia na życie na preferencyjnych warunkach,
- dodatkowy dzień wolny w co piątą rocznicę zatrudnienia,
- atrakcyjne gratyfikacje jubileuszowe,
- możliwość rozwoju kwalifikacji zawodowych poprzez szkolenia,
- kursy językowe dostępne dla wszystkich pracowników,
- pakiet świadczeń socjalnych (m.in. świadczenia świąteczne i urlopowe),
- możliwość przystąpienia do programu Medicover Sport,
- zniżki pracownicze na zakupy w halach Selgros i u naszych Partnerów Biznesowych.

Jeśli do tej pory nie uzyskałaś/uzyskałeś prawa do pełnego wymiaru urlopu (26 dni), a przepracujesz z nami 3 miesiące - otrzymasz dodatkowe 6 dni wolnego!

Prosimy o aplikowanie przez formularz aplikacyjny

APLIKUJ