SIG jest wiodącym dystrybutorem specjalistycznych materiałów budowlanych, obsługującym sektor budowlany i konstrukcyjny w całej Europie. Zapewnia Klientom porady wykwalifikowanych doradców, profesjonalną i szybką obsługę handlową, poszerzoną o usługi transportowe, terminowe dostawy oraz pełny asortyment produktów. Gwarantuje sprawną obsługę na każdym etapie prowadzonych prac budowlanych i wykończeniowych. Od kilku lat rozwija się w modelu sprzedaży wielokanałowej, obejmującym zarówno tradycyjne metody sprzedaży jak i dynamiczny rozwój sprzedaży e-commerce.

Sprzedawca Wewnętrzny (K/M/X)

Miejsce pracy: Siedlce (mazowieckie) **Nr ref:** jobs.pl

Opis stanowiska:

- Obsługa klienta w codziennych działaniach, zapewniająca profesjonalne wsparcie.
- Przyjmowanie i rejestrowanie zamówień sprzedaży w wewnętrznym systemie.
- Tworzenie ofert handlowych dopasowanych do potrzeb i oczekiwań klientów.
- Monitorowanie i weryfikacja stanów magazynowych w celu realizacji zamówień.
- Koordynowanie potrzeb transportowych i przekazywanie ich do osoby odpowiedzialnej za logistykę.
- Kompletowanie dokumentacji związanej ze sprzedażą i jej prawidłowe archiwizowanie.

Oferujemy:

- Zatrudnienie na podstawie umowy o pracę.
- Stałe godziny pracy od poniedziałku do piątku: 07:00-15:00 lub 08:00-16:00.
- Duży zakres samodzielności i możliwość realizacji własnych pomysłów.
- Pracę w firmie o dojrzałej kulturze organizacyjnej, wspierającej rozwój pracowników.
- Dostęp do platformy wspierającej dobrostan pracowników.
- Możliwość skorzystania z prywatnej opieki medycznej lub karty sportowej.
- Opcję przystąpienia do ubezpieczenia grupowego na życie.
- Kompleksowy program szkoleń i warsztatów rozwijających kwalifikacje (m.in. produktowe i sprzedażowe).
- Udział w programie wdrożeniowym, zapewniającym pełne przygotowanie do pracy na stanowisku.
- Dostęp do szkoleń e-learningowych dotyczących zasad funkcjonowania firmy.
- Możliwość rozwoju w strukturach organizacji.
- Udział w inicjatywach charytatywnych realizowanych przez firmę.
- Bezpieczne i komfortowe warunki pracy.

Wymagania:

- Znajomość produktów z zakresu wentylacji, rekuperacji i klimatyzacji.
- Znajomość rynku wykonawców klimatyzacji i wentylacji (mile widziane).
- Wiedza o produktach oraz rynku branży budowlanej (mile widziane).
- Umiejętność pracy zespołowej i współpracy w dynamicznym środowisku.
- Doświadczenie zawodowe na podobnym stanowisku.
- Zdolności analityczne, umożliwiające efektywne podejmowanie decyzji.
- Wysoko rozwinięte umiejętności komunikacyjne i rzetelność w wykonywaniu obowiązków.
- Dobra organizacja pracy i umiejętność samodzielnego zarządzania czasem.

Prosimy o umieszczenie w dokumentach aplikacyjnych następującej klauzuli:
wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w dokumentach aplikacyjnych przez SIG sp. z o.o na potrzeby procesu rekrutacyjnego".
W przypadku woli udziału w projektach rekrutacyjnych w przyszłości prosimy o dołączenie dodatkowej klauzuli:
"Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w dokumentach aplikacyjnych przez SIG sp. z o.o na potrzeby procesu rekrutacyjnego oraz ewentualnych przyszłych procesów rekrutacyjnych."
Informujemy, iż administratorem Państwa danych osobowych jest SIG sp. z o.o. (ul. Kamieńskiego 51, 30-644 Kraków)
Dane osobowe będą przetwarzane w celu przeprowadzenia procesu rekrutacyjnego lub nawiązania współpracy w oparciu
umowy cywilnoprawne. Podstawa przetwarzania danych osobowych kandydatów jest art. 22-1§ 1 ustawy z dnia 26 czerwc
1974 r. Kodeks pracy (tekst jednolity: Dz. U. z 2018 poz. 108 z późn. zm.) oraz ich zgoda w zakresie nieujętym ww
przepisami. Mają Państwo prawo do żądania dostępu do swoich danych osobowych, ich sprostowania (poprawiania), a
sytuacjach określonych prawem – usunięcia lub ograniczenia przetwarzania oraz wniesienia skargi do Prezesa Urzęd
Ochrony Danych Osobowych. Państwa dane nie będą udostępniane podmiotom trzecim poza podmiotami uczestniczącymi
procesie rekrutacyjnym oraz nie będą przekazywane do państw trzecich. Państwa dane nie będą podlegał
profilowaniu.