SIG jest wiodącym dystrybutorem specjalistycznych materiałów budowlanych, obsługującym sektor budowlany i konstrukcyjny w całej Europie. Zapewnia Klientom porady wykwalifikowanych doradców, profesjonalną i szybką obsługę handlową, poszerzoną o usługi transportowe, terminowe dostawy oraz pełny asortyment produktów. Gwarantuje sprawną obsługę na każdym etapie prowadzonych prac budowlanych i wykończeniowych. Od kilku lat rozwija się w modelu sprzedaży wielokanałowej, obejmującym zarówno tradycyjne metody sprzedaży jak i dynamiczny rozwój sprzedaży e-commerce.

Sprzedawca Wewnętrzny (K/M/X)

Miejsce pracy: Warszawa (mazowieckie) **Nr ref:** jobs.pl

Opis stanowiska:

- Codzienny kontakt z klientami i budowanie pozytywnych relacji
- Przyjmowanie oraz sprawna rejestracja zamówień w systemie wewnętrznym
- Przygotowywanie dopasowanych ofert handlowych odpowiadających na potrzeby klientów
- Monitorowanie stanów magazynowych i dbanie o dostępność produktów
- Koordynowanie procesów transportowych we współpracy z działem logistyki
- Kompletowanie i kontrola dokumentacji sprzedażowej

Oferujemy:

- Zatrudnienie na podstawie umowy o pracę
- Pracę od poniedziałku do piątku w godzinach 08:00-16:00
- Duży zakres samodzielności i możliwość realizowania własnych pomysłów
- Pracę w firmie o dojrzałej kulturze organizacyjnej
- Pracę w zespole, który wspiera się nawzajem i chętnie dzieli wiedzą
- Platformę wspierającą dobrostan pracowników
- Możliwość skorzystania z opieki medycznej bądź karty sportowej
- Możliwość przystąpienia do ubezpieczenia grupowego na życie
- Kompleksowy program szkoleń oraz warsztatów rozwijających kwalifikacje (produktowe, sprzedażowe i inne)
- Udział w programie wdrożeniowym nowego pracownika (wyposażenie w wiedzę niezbędna na danym stanowisku)
- Program szkoleń e-learningowych z zakresu zasad funkcjonowania działalności
- Możliwość rozwoju w strukturach firmy
- Udział w Inicjatywach charytatywne
- Bezpieczne warunki pracy

Wymagania:

- Doświadczenie na podobnym stanowisku
- Dobra znajomość pakietu MS office
- Umiejętność pracy zespołowej i nastawienie na współpracę
- Komunikatywność oraz rzetelne podejście do powierzonych zadań
- Umiejętność dobrej organizacji pracy i działania w dynamicznym środowisku
- Zdolności analityczne i umiejętność wyciągania wniosków
- Znajomość rynku oraz produktów z branży budowlanej i izolacyjnej - mile widziana

Prosimy o umieszczenie w dokumentach aplikacyjnych następującej klauzuli:
„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w dokumentach aplikacyjnych przez SIG sp. z o.o na potrzeby procesu rekrutacyjnego".
W przypadku woli udziału w projektach rekrutacyjnych w przyszłości prosimy o dołączenie dodatkowej klauzuli:
„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w dokumentach aplikacyjnych przez SIG sp. z o.o na potrzeby procesu rekrutacyjnego oraz ewentualnych przyszłych procesów rekrutacyjnych."
Informujemy, iż administratorem Państwa danych osobowych jest SIG sp. z o.o. (ul. Kamieńskiego 51, 30-644 Kraków) Dane osobowe będą przetwarzane w celu przeprowadzenia procesu rekrutacyjnego lub nawiązania współpracy w oparciu wnioski wiłoprawna. Podstawa przetwarzania danych osobowych kandydatów jest art. 22-1§ 1 ustawy z dnia 26 czerwc 1974 r. Kodeks pracy (tekst jednolity: Dz. U. z 2018 poz. 108 z późn. zm.) oraz ich zgoda w zakresie nieujętym ww przepisami. Mają Państwo prawo do żądania dostępu do swoich danych osobowych, ich sprostowania (poprawiania), a sytuacjach określonych prawem - usunięcia lub ograniczenia przetwarzania oraz wniesienia skargi do Prezesa Urzęd Ochrony Danych Osobowych. Państwa dane nie będą udostępniane podmiotom trzecim poza podmiotami uczestniczącymi procesie rekrutacyjnym oraz nie będą przekazywane do państw trzecich. Państwa dane nie będą podlegał profilowaniu.