Dołącz do zespołu światowego lidera w produkcji **standardowych elementów maszyn**, który od dekad wyznacza standardy designu i funkcjonalności w przemyśle. Poszukujemy osoby do działu sprzedaży, która dzięki swojej **praktycznej wiedzy technicznej** stanie się doradcą dla naszych klientów, budując trwałe relacje podczas spotkań bezpośrednich na terenie podległego regionu.

Inżynier sprzedaży (k/m/os.)

Nr ref.: 45/3/2026/BS/267363/jobs.pl Warszawa (mazowieckie)

Oferujemy

- wynagrodzenie podstawowe uzależnione od doświadczenia plus miesięczny system prowizyjny
- stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- hybrydowy model pracy obejmujący 4 dni w terenie oraz 1 dzień pracy z domu
- pakiet benefitów w tym opiekę medyczną Luxmed oraz kartę Multisport
- dofinansowanie do nauki języka angielskiego
- niezbędne narzędzia pracy takie jak samochód służbowy, telefon oraz laptop
- możliwości rozwoju i szkoleń oraz uczestnictwa w ciekawych projektach

Agencja zatrudnienia – nr wpisu 47

ta oferta pracy przeznaczona jest dla osób powyżej 18 roku życia

Zadania

- bezpośrednie doradztwo techniczne u klientów w zakresie oferowanych produktów
- profesjonalna obsługa przypisanych leadów od klientów
- budowanie i rozwijanie trwałych relacji handlowych na podległym terenie (województwa mazowieckie, warmińsko-mazurskie, podlaskie, oraz częściowo lubelskie, łódzkie i kujawsko-pomorskie) - preferujesz inny region? również chętnie porozmawiam!
- aktywne poszukiwanie nowych obszarów zastosowań dla rozwiązań firmy
- reprezentowanie marki podczas branżowych wydarzeń i targów
- przygotowywanie profesjonalnych ofert handlowych dla klientów

Oczekujemy

- wykształcenia technicznego z zakresu mechaniki i budowy maszyn lub pokrewnego technicznego kierunku
- minimum rocznego doświadczenia handlowego w pracy mobilnej w branży technicznej (budowa maszyn, komponenty mechaniczne, automatyka przemysłowa, wyposażenie hal i magazynów, elektronarzędzia, budowlana, elektroniczna i podobne)
- znajomości języka angielskiego na poziomie minimum B1-B2 w tym podstaw słownictwa technicznego
- umiejętności czytania rysunków technicznych oraz obsługi programów CAD
- wysokiej kultury osobistej oraz rozwiniętych zdolności komunikacyjnych
- samodzielności w planowaniu i organizacji własnego czasu pracy
- prawa jazdy kategorii B oraz gotowości do częstych wyjazdów służbowych