Dla naszego Klienta, międzynarodowej firmy z branży paliwowej, poszukujemy doświadczonego lidera na stanowisko **Fleet Card Managera**.

Masz silne zaplecze w obszarze flotowym i chcesz mieć bezpośredni wpływ na wyznaczanie kierunków biznesowych?

Szukasz roli, w której poprowadzisz zespół w realizacji ambitnych celów rynkowych i wesprzesz rozwój długofalowej strategii?

Dołącz do organizacji, która stawia na strategiczne przywództwo i realny wpływ na biznes!

Aplikuj!

Fleet Card Manager

Nr ref.: 325/10/2026/AM/271124/jobs.pl Warszawa (mazowieckie)

Czego możesz od nas oczekiwać?

- Zatrudnienia bezpośrednio u naszego klienta w oparciu o umowę o pracę,
- Wynagrodzenia podstawowego adekwatnego do posiadanego doświadczenia,
- Jasnego systemu motywacyjnego w postaci premii rocznej,
- Zaplecza narzędziowego: samochodu służbowego, laptopa oraz telefonu,
- Stacjonarnego modelu pracy z możliwością pracy zdalnej,
- Kompleksowego pakietu opieki zdrowotnej, polisy na życie oraz dofinansowania karty sportowej,
- Dofinansowania specjalistycznych szkoleń oraz nauki języków obcych,
- Szerokiego pakietu benefitów pozapłacowych: rabatów na produkty firmowe, dopłat do dojazdów i programu poleceń,
- Realnego wpływu na kształtowanie i wdrażanie ogólnokrajowej strategii programu kart flotowych,
- Stabilnego stanowiska i bezpieczeństwa zawodowego w strukturach międzynarodowej organizacji,

Agencja zatrudnienia – nr wpisu 47

ta oferta pracy przeznaczona jest dla osób powyżej 18 roku życia

Jakie będą Twoje zadania?

- Tworzenie długofalowego planu ekspansji programu kart paliwowych/flotowych w skali ogólnokrajowej,
- Pełna odpowiedzialność za wolumeny sprzedaży oraz maksymalizację marży,
- Kierowanie około 10-osobową strukturą sprzedaży oraz wsparcia back-office,
- Pozyskiwanie partnerów biznesowych i budowanie trwałych relacji z klientami strategicznymi,
- Bieżąca analiza rentowności kontraktów oraz weryfikacja ekspozycji na ryzyko kredytowe,
- Wdrażanie nowoczesnych narzędzi technologicznych oraz usprawnianie procesów napędzających wzrost biznesu,

Czego oczekujemy od Ciebie?

- Doświadczenia w roli lidera sprzedaży w sektorze kart flotowych, usług flotowych lub branży paliwowej,
- Praktyki w zarządzaniu zespołem handlowym i egzekwowaniu wskaźników KPI,
- Doskonałego rozeznania w specyfice rynku paliwowego, mechanizmach przetargowych i potrzebach klientów B2B,
- Wysokich umiejętności negocjacyjnych i zorientowania na zamykanie złożonych transakcji biznesowych,
- Zdolności do podejmowania decyzji w oparciu o metryki biznesowe i ciągłego podnoszenia efektywności operacyjnej,
- Płynnego posługiwania się językiem angielskim w kontaktach biznesowych,